



BotanicBikeBar™ | LOMBIKE™

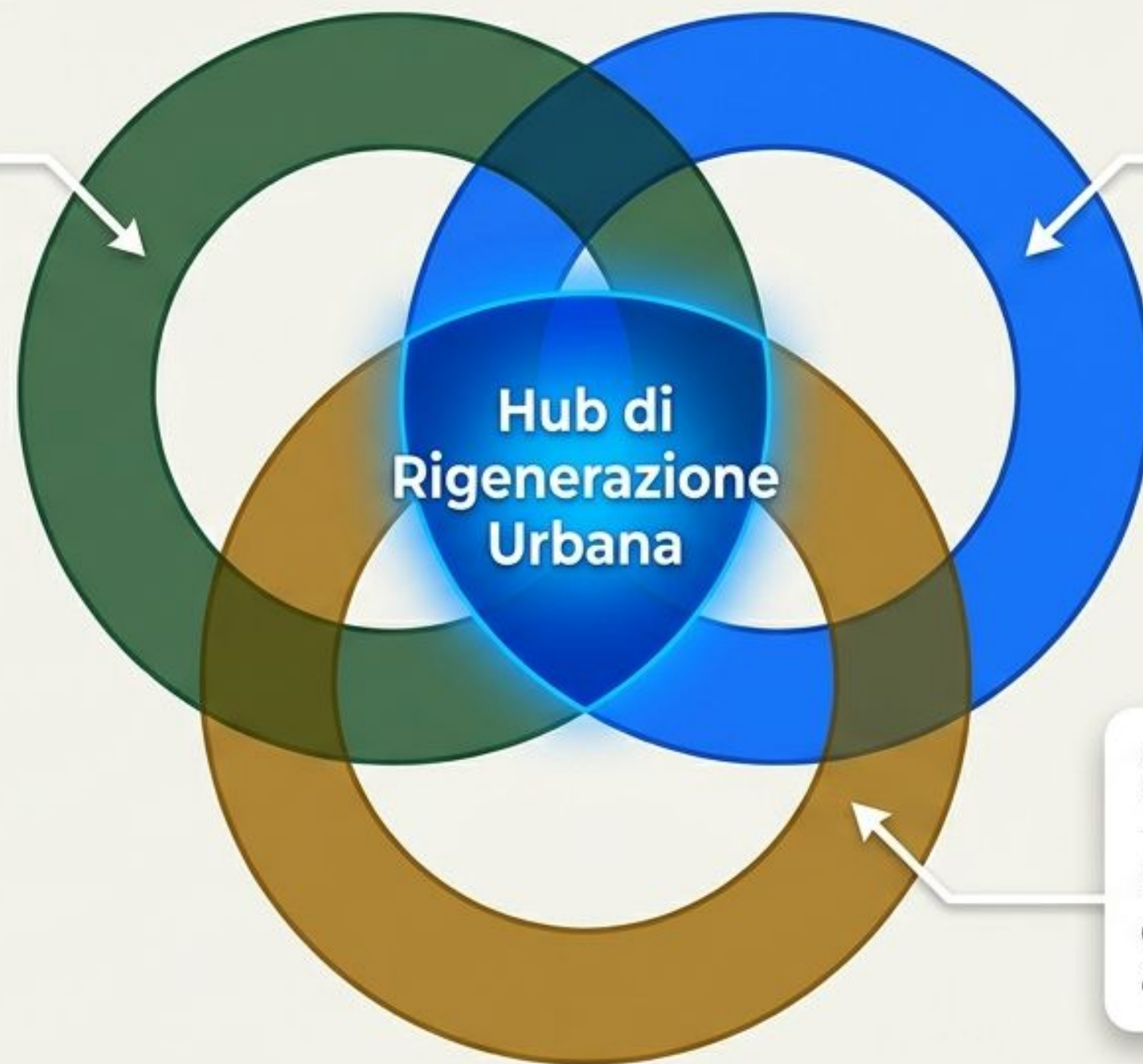
Il primo concept store che fonde mobilità elettrica,
ristorazione botanica e rigenerazione urbana.

Startup Innovativa
Benefit – Business
Plan & Franchising
Roadmap

Dashboard  

Botanic Bar  

Zero-waste, 100% gluten-free, zero alcool.
Botaniche locali e partnership AMAROTECA.



Dashboard  

E-Bike Hub  

Noleggio, vendita, assistenza tecnica, ricarica
Parkie e tecnologia Pionverharbour.

Scuola BBB  

Formazione professionale certificata (Botanic Bartender & E-bike Mechanic).

Non un semplice locale, ma un ecosistema circolare dove la sosta diventa esperienza, la tecnologia incontra la natura e i giovani trovano una professione.

 Cicloturismo 

€5,5 Miliardi/anno
(+12% crescita)

Impatto economico dell'intera filiera: €9,8 Miliardi (54% di viaggiatori in più dal 2023).

E-Bike 

470.000 unità
vendute

Crescita annua del +8% in Italia.

BBB si posiziona
all'esatta
intersezione dei
quattro mercati a
più alta crescita
in Italia.

Food & Beverage  

€6,9 Miliardi
(Mercato Biologico)

+18% crescita bevande analcoliche premium;
+14% domanda prodotti gluten-free.

Sociale 

Formazione e
Reskilling

Forte domanda di inserimento lavorativo
per NEET e under 30 in professioni ibride.



Hub B2B & Integrazione SAP

Milano ospita i centri direzionali (es. HQ Atala). Il nostro sistema si integra nativamente con **SAP S/4HANA** per la gestione automatizzata delle flotte aziendali.



Catalizzatore Incentivi

Sfruttamento diretto del programma "Bike to Work" 2024-2026, che copre fino all'80% della spesa per la mobilità dei dipendenti.

LOMBIKE™ è il laboratorio "re-tech": l'MVP che testa e certifica il modello di redditività prima della replicazione nazionale.



Logistica Strategica (ADR 2026)

Le batterie al litio sono Merci Pericolose (Classe 9). Un hub fisico a Milano azzerava i costi di reso logistico (fino a €400/spedizione) gestendo riparazioni e certificazioni in loco.



B2C Mobility - Il Cicloturista

- Focus:**
- Parcheggio sicuro, ricarica batterie rapida
 - assistenza tecnica
 - ristoro veloce ed energizzante



B2B Mobility - Flotte Aziendali

- Focus:**
- Manutenzione programmata per aziende
 - reportistica ESG automatizzata (CSRD)
 - welfare aziendale



B2C Lifestyle - Salutisti & Famiglie

- Focus:**
- Menù 100% gluten-free (certificazione AIC)
 - mixology zero-alcool
 - spazi sicuri per bambini



Social & Community - Giovani/NEET

- Focus:**
- ITALETTRICA.academy. Acquisizione di open badge certificati per il primo impiego (Bartender & Mechanic)

Menu Board

Botanic Mixology - Zero Alcool



Infusi freddi e caldi da erbe officinali emiliane (malva, melissa).

Mocktail botanici e distillati zero-proof.

Tisane energizzanti post-workout (zenzero, curcuma).

Food - 100% Gluten Free



Pinsa artigianale su pasta di riso/mais.

Snack proteici per sportivi e taglieri vegani a km zero.

Dolci e crostate 100% compatibili con dieta celiaca.

Scontrino medio previsto: €25 - €35 | 100% Filiera corta territoriale | 100% Zero-Waste.

Digital to Physical Customer Journey



Step 1: Agente AI "Erbino"

Consulenza virtuale avanzata. L'intelligenza artificiale analizza percorsi, pendenze e profilo utente per raccomandare il modello esatto.



Step 2: Configuratore 3D

Personalizzazione pre-acquisto immersiva. Abbattimento dei tassi di reso derivanti da acquisti errati "al buio".



Step 3: Manutenzione Predittiva

Modelli di machine learning (accuratezza 94-97%) prevedono il fine vita delle batterie, riducendo i fermi flotta del 45-65%.

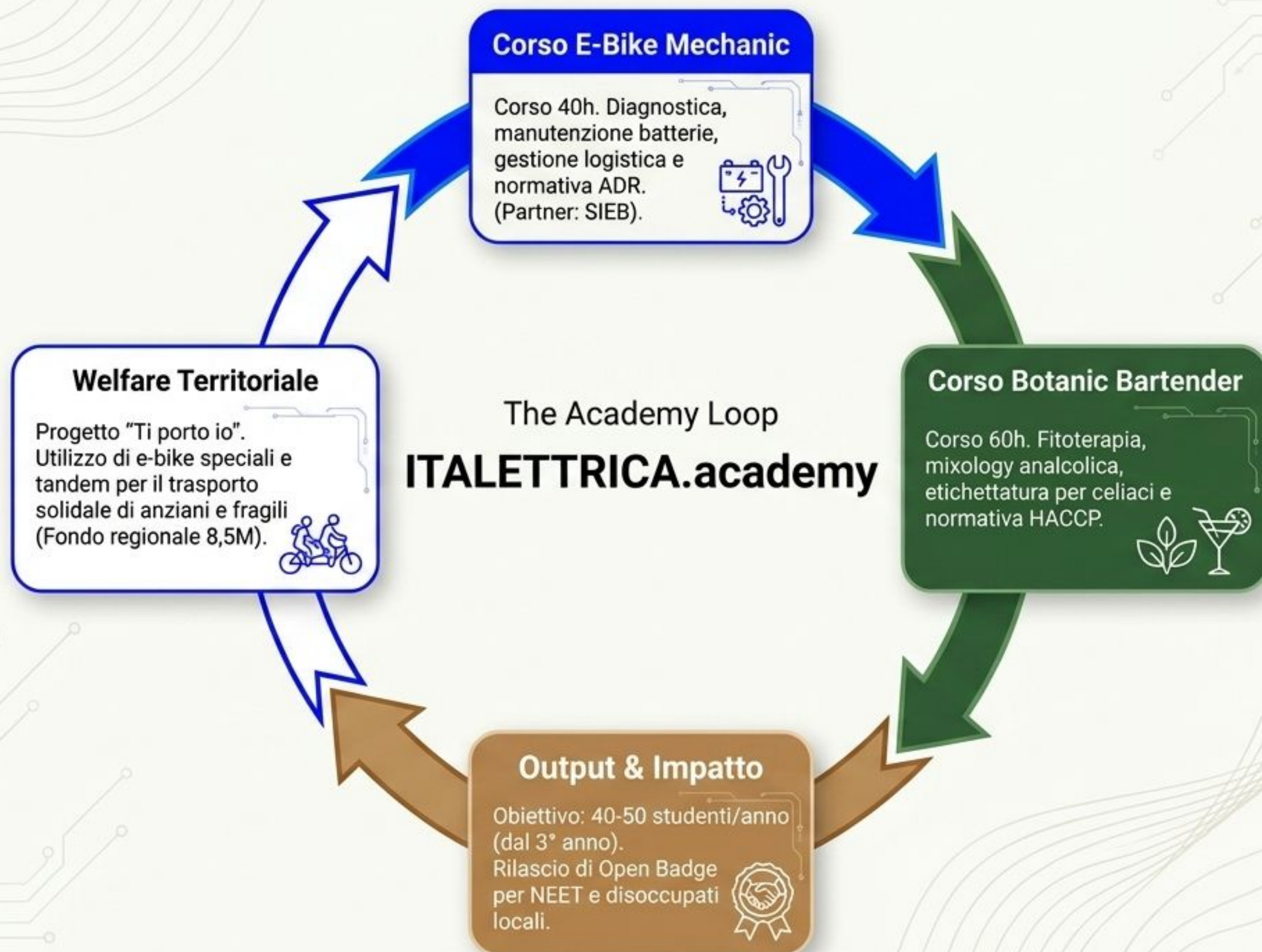


Step 4: Integrazione B2B

Connessione diretta con gli ERP aziendali per automatizzare contabilità, manutenzione e reportistica ESG.

	LOMBIKE (Italettrica)	Marketplace Generalisti (es. Amazon)	Negozi Fisici Tradizionali
Agente AI Esperto	Sì (Specializzato)	No	No
Configuratore 3D	Sì (Real-time)	No	Limitato
Gestione Normativa ADR 2026	Sì (Supporto tecnico in sede)	No (Rischi scaricati sul venditore)	Parziale
Integrazione ERP/SAP (B2B)	Sì (Nativa)	No	No
Tasso di Reso Medio	12-16% (Target)	25-40%+	8-12%

LOMBIKE unisce i bassi tassi di reso del negozio fisico con l'infinita scalabilità tecnologica e B2B dei sistemi AI.



Botanic Bar (Il Motore Quotidiano)



Ricorrenza alta. Vendita infusi, food gluten-free e prodotti tipici (shop interno).

E-Bike Hub (L'Alto l'Alto Margine)



Noleggio turistico (€45/giorno), vendita mezzi (scontrino €1.800 - €6.000) e assistenza tecnica qualificata.

Academy & B2B (I Servizi)



Corsi professionalizzanti (€1.500 - €2.500/studente), manutenzione flotte corporate, membership "BBB+Club" (€49/anno).

Franchising (La Scalabilità)



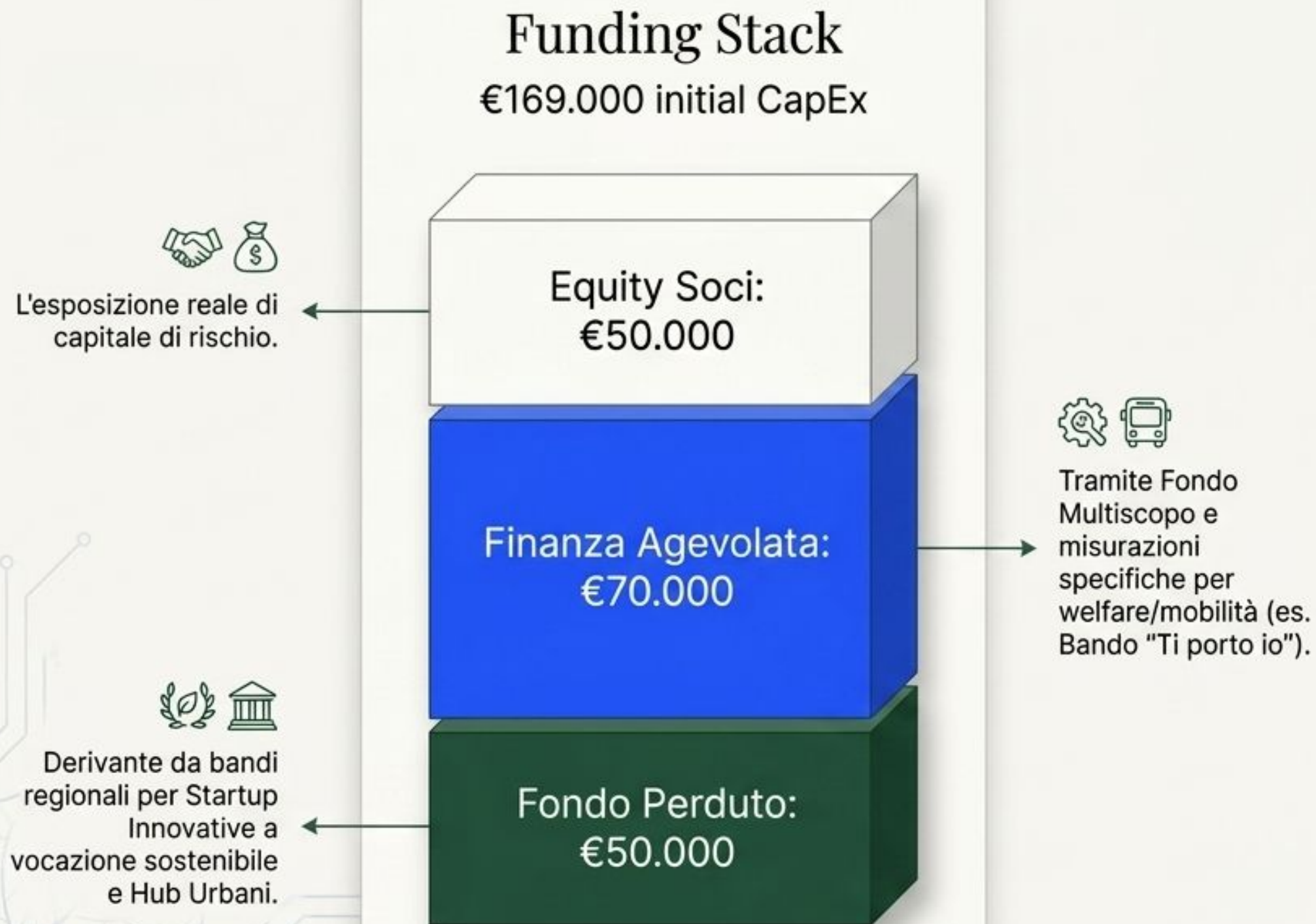
Ricavi centralizzati per la holding. Fee d'ingresso fissa e royalties ricorrenti sul fatturato degli affiliati.



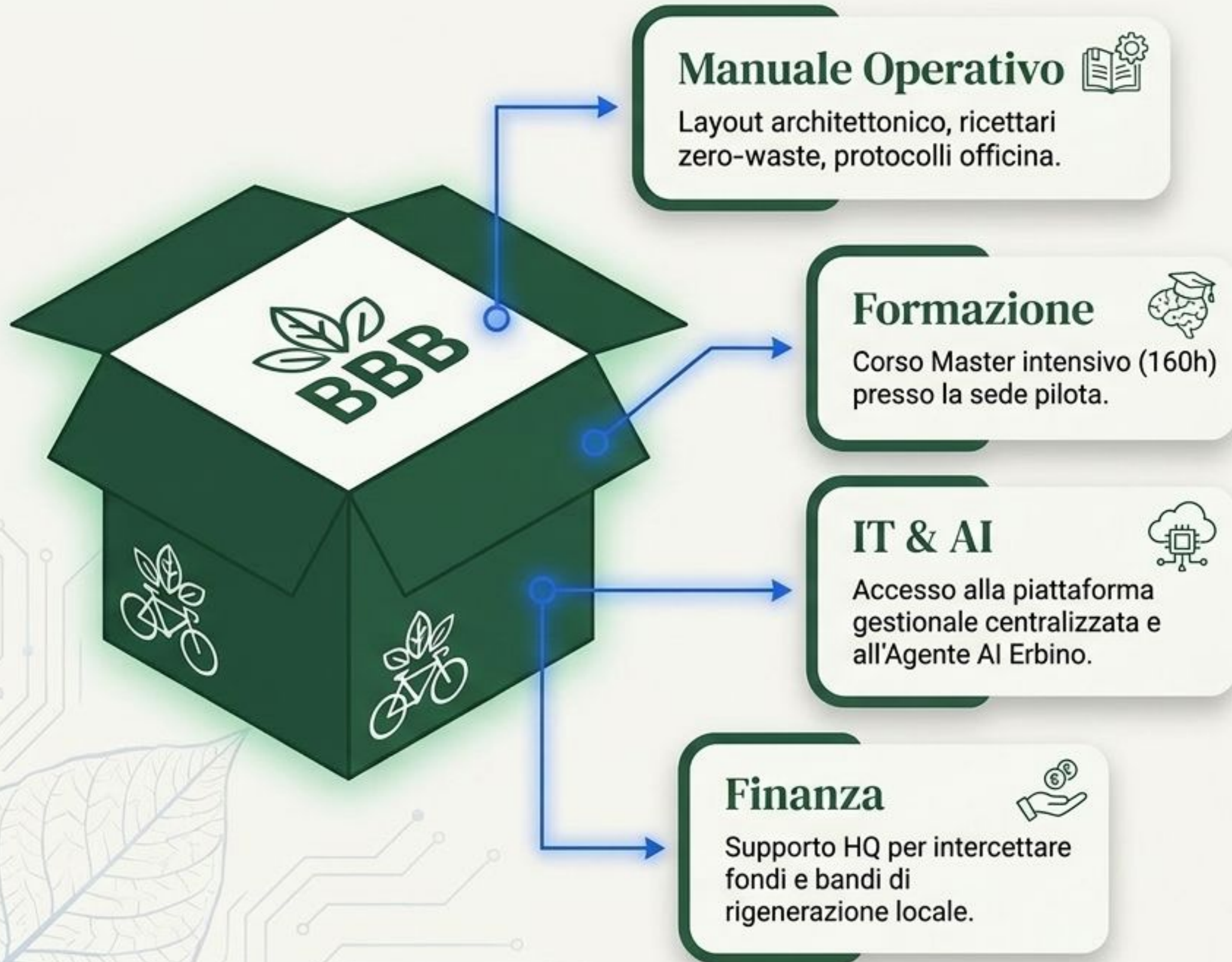
Break-even operativo raggiunto in soli 18 mesi.

Struttura dei costi ottimizzata grazie alla diversificazione dei ricavi.

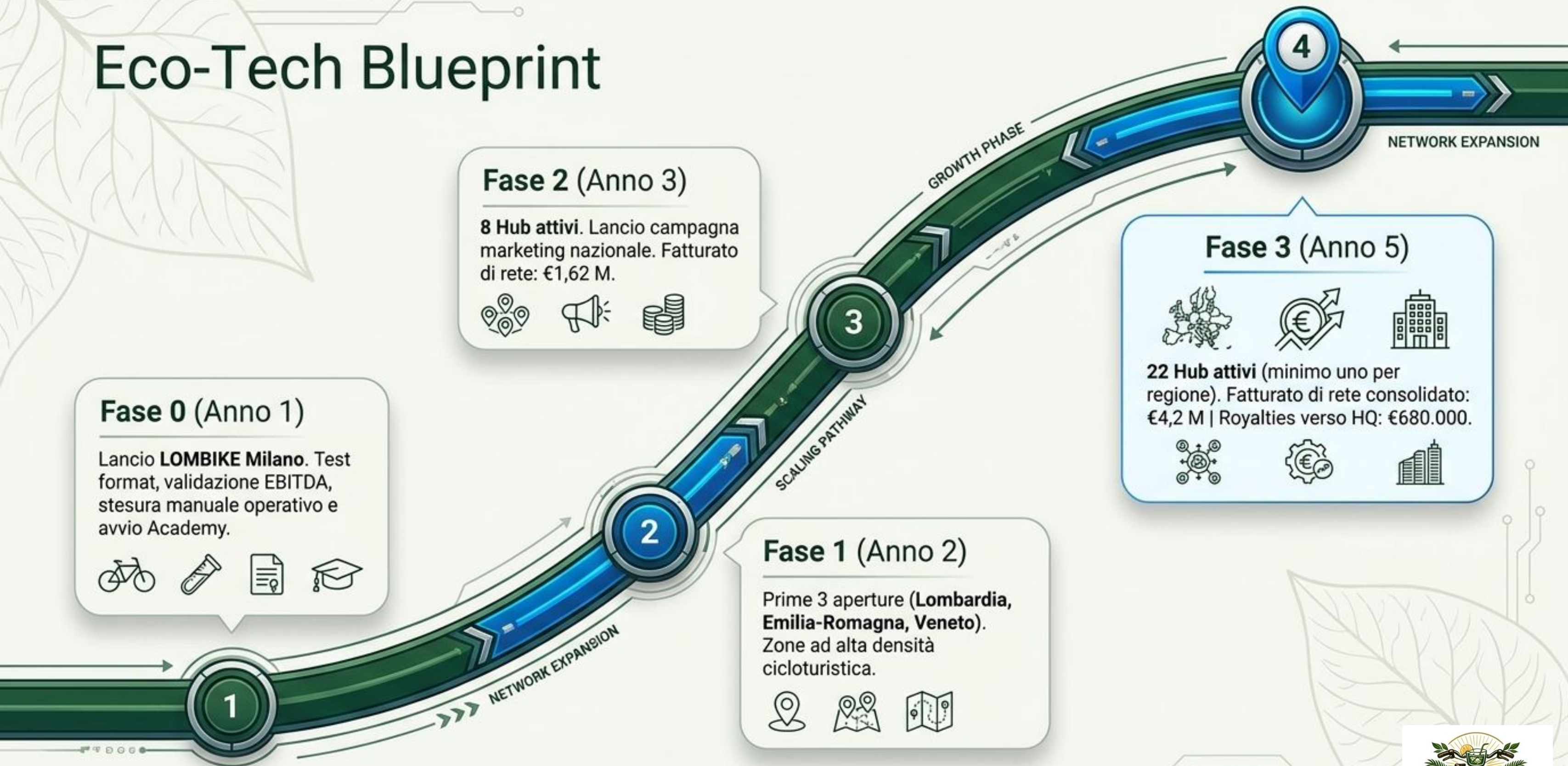




L'architettura giuridica come Startup Innovativa Benefit permette di finanziare il ~70% dell'investimento pilota tramite finanza pubblica e PNRR, minimizzando il rischio per gli investitori privati.



Eco-Tech Blueprint



Guidiamo la transizione, un format alla volta.

Il rivenditore tradizionale oggi fatica contro i colossi digitali.
Con **BBB**, riportiamo la **consulenza umana** al centro, dotandola
della precisione dell'intelligenza artificiale e radicandola in un
ecosistema fisicamente sostenibile.

**Investi nel primo centro rigenerativo per macchine ed esseri umani.
Unisciti alla rete BotanicBikeBar™.**

FABRIZIO FANTINI | inventore BotanicBikeBar™ | LOMBIKE™

